



Autodoc wurde 2008 gegründet und ist als einer der führenden Anbieter am Autoteile-Markt in 27 Ländern der EU aktiv. Über 1 000 000 Autoteile im Katalog, mehr als 10 000 qm Lagerhallenfläche und 1.000 qualifizierte Mitarbeiter - dafür steht AutoDoc. Jährlich unterstützen wir unseren Kunden dabei mehr als 2 000 000 Fahrzeuge zu reparieren und versorgen sie mit hochwertigen Autoteilen.

Zur weiteren Verstärkung des Teams in Berlin haben wir zum nächstmöglichen Zeitpunkt folgende Position zu besetzen:

## SALES MANAGER (M/W) B2B

### IHRE AUFGABEN

- Suche und Akquise neuer Groß- und Firmenkunden im Bereich Autoteile (Händler, KFZ- Werkstätte, Online-Shops, Einzelhandel, usw.)
- Angebotserstellung sowie Führen von Verhandlungen bis zum Vertragsabschluss
- Erstellen und Pflege einer Kundendatenbank
- Wettbewerbs- und Marktbeobachtung und Analyse der Nachfragetrends im Bereich Autoteile
- Bearbeitung von Anfragen von potentiellen Kunden
- Verkaufsplanung

### ES ERWARTET SIE

- eine verantwortungsvolle, abwechslungsreiche Tätigkeit
- eine angenehme Arbeitsatmosphäre in einem modernen Arbeitsumfeld
- eine offene und wertschätzende Unternehmenskultur
- Gestaltungsmöglichkeiten, um eigene Ideen einzubringen

### IHRE QUALIFIKATIONEN

- mindestens 4 Jahre Berufserfahrung als Sales Manager
- umfangreiche Kenntnisse und Erfahrungen im aktiven Verkauf
- gute MS-Office Kenntnisse und sehr gute Englischkenntnisse
- eigenverantwortliches Arbeiten
- Zielstrebigkeit und eine starke Ergebnisorientierung

### HABEN WIR IHR INTERESSE GEWECKT?

Dann freuen wir uns auf Ihre Bewerbungsunterlagen incl. Lebenslauf und Zeugnisse per E-Mail an:

[bewerbung@autodoc.de](mailto:bewerbung@autodoc.de)

Klicken Sie hier, um unsere Datenschutzerklärung für Bewerber zu lesen: [www.autodoc.de](http://www.autodoc.de)

Autodoc GmbH  
Frau Aline Hanika  
Josef-Orlopp-Str. 55  
10365 Berlin

E-Mail: [bewerbung@autodoc.de](mailto:bewerbung@autodoc.de)